

Es schadet nichts,  
wenn Starke sich verstärken.

Johann Wolfgang von Goethe



## ■ P3N-Herbstangebot 2016

Filialservices → Leistungen definieren und bepreisen

Erlöse im Bargeldverkehr steigern und Kosten im Filialbetrieb durch bedarfsabhängige Steuerung spürbar reduzieren!

Unser bewährtes Konzept:



Die gemeinsam erarbeiteten Ergebnisse dienen Ihnen als Basis für:

- Bedarfsgerechte, kostenoptimierte Planung notwendiger Filialservices
- Leistungsdifferenzierung des Angebotes je Filiale
- Überprüfung und Anpassung der jeweiligen Servicezeiten
- Gezielte Personalbedarfsplanung
- Unterstützung bei der Preiskalkulation – auch für Kontomodelle
- Kundenbedarfsorientierte Filialausstattung inkl. erarbeitetem Flächenkonzept
- Gemeinsame, zielführende Umsetzungsplanung
- Planung und Anpassung der Filialleistungen vor/nach Geschäftsstellenschließungen

Optimieren Sie mit uns Ihr regionales Barzahlungs- und Servicekonzept und verbessern Sie damit die Wirtschaftlichkeit Ihres Filialnetzes.

Profitieren Sie vorab von der realistischen und praxiserprobten **P3N-Potenzialberechnung**. Wir zeigen Ihnen kostenfrei das Optimierungspotenzial in Ihrem Haus auf.

Entscheiden Sie sich daraufhin für unsere Unterstützung, so bieten wir Ihnen bis zum 31.12.2016 unser Herbstangebot „Filialservices → Leistungen definieren und bepreisen“ zu Sonderkonditionen an.

Bitte setzen Sie sich unter [info@p3n.de](mailto:info@p3n.de) mit uns in Verbindung.

Wir freuen uns auf Sie.

Das ausgezeichnete Team Ihrer P3N



■ P3N AG

Schubertstraße 1  
08058 Zwickau

Tel.: +49 375 3532953-0  
Fax: +49 375 3532953-9

[info@p3n.de](mailto:info@p3n.de)  
[www.p3n.de](http://www.p3n.de)